

PEMASARAN TRADISIONAL DAN PEMASARAN KEWIRAUUSAHAAN: PENGARUHNYA TERHADAP KINERJA USAHA KECIL ETNIS JAWA DAN MADURA

Ernani Hadiyati

Fakultas Ekonomi, Universitas Gajayana Malang, email : ernani_hadiyati@yahoo.com

Enlik Kresnaini

Fakultas Ekonomi, Universitas Gajayana Malang, email : ernani_hadiyati@yahoo.com



Abstract

The role of SMEs in the national economy has involved the government, it is appropriate in the Program of the National Medium Term Development Plan 2004-2009. One small problem is the marketing and generally focused on three things: (1) product market competition, (2) access to market information, and (3) support the institutional business. To overcome the problems of marketing, human resource needs in conducting marketing activities to have a high entrepreneurial spirit. The study population is small businesses: industrial clothing, embroidery, batik, shoes, sandals, handbags, and luggage, furniture, ceramics and printing. The number of samples in this study is set at: 100 respondents including Javanese and Madurese 50% Ethnic 50%. Data analysis techniques used are grouped into two categories, namely descriptive statistics and structural equation model (Structural Equation Modeling). Descriptive statistics were used to analyze data in ways that explain or describe the data have been collected and are not intended to create a generally accepted conclusions or generalizations. The results showed that: Traditional Marketing significantly influence with entrepreneurship. Traditional marketing significant effects on business performance. Entrepreneurship significantly effects on entrepreneurial marketing. Entrepreneurship significant effect on business performance. Marketing Entrepreneurship significant effect on business performance. There are differences between ethnic entrepreneurs and ethnic Javanese Madura, when viewed in terms of entrepreneurship, entrepreneurial marketing and business performance. However, if viewed in terms of traditional marketing, there is no difference between ethnic Madurese and Javanese businessmen.

Keywords: Traditional Marketing, Entrepreneurship, Marketing Entrepreneurship, Business Performanc, SMEs ethnic Madurese-Java

Abstrak

Peranan UKM dalam perekonomian nasional telah melibatkan pemerintah, hal ini sesuai dalam Program Rencana Pembangunan Jangka Menengah Nasional 2004-2009. Salah satu masalah usaha kecil adalah pemasaran dan secara umum terfokus pada tiga hal: (1) persaingan pasar produk, (2) akses terhadap informasi pasar, dan (3) mendukung kelembagaan bisnis. Untuk mengatasi masalah pemasaran, membutuhkan sumber daya manusia dalam melakukan kegiatan pemasaran dengan memiliki semangat kewirausahaan yang tinggi. Populasi penelitian adalah usaha kecil : industri pakaian, bordir, batik, sepatu, sandal, tas, dan koper, perabot, keramik dan pencetakan. Jumlah sampel dalam penelitian ini ditetapkan sebesar: 100 responden termasuk etnis Jawa dan Madura 50% Etnis 50%. Teknik analisis data yang digunakan dikelompokkan menjadi dua, yaitu statistik deskriptif dan model persamaan struktural (Pemodelan Persamaan Struktural). Statistik deskriptif digunakan untuk menganalisis data dengan cara yang menjelaskan atau menggambarkan data telah dikumpulkan dan tidak dimaksudkan untuk membuat kesimpulan yang berlaku umum atau generalisasi. Hasil penelitian menunjukkan bahwa : Pemasaran tradisional berpengaruh secara signifikan dengan kewirausahaan. Pemasaran tradisional berpengaruh signifikan terhadap kinerja bisnis. Kewirausahaan berpengaruh signifikan terhadap pemasaran kewirausahaan. Kewirausahaan berpengaruh signifikan terhadap